

【会社概要】

- 所在地：豊後高田市
- 代表者：代表取締役 佐々木興平
- 従業員数：35名
- 創業：昭和60年
- 売上高：7.7億円
- 事業内容：生産用機械器具製造業

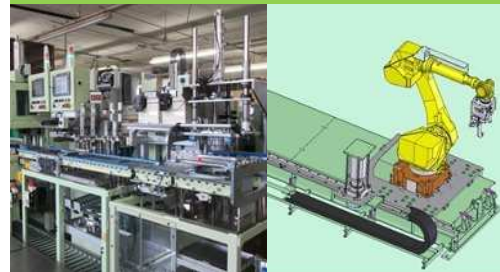
【成長戦略】

- テーマ NC加工機の自動化と前処理の自動化で新分野であるパワー半導体市場に展開
- 定量目標：5年後に売上高14.0億円(+6.3億円)、従業員数50名(+15名)、付加価値額6.2億円(+3.7億円)
- 成長の方向性
パワー半導体向け精密部品加工におけるNC加工機自動化と見積り図面読込と登録の前処理自動化による生産性向上

【自社の競争優位性、強み】

- 設計～備付けまでの一貫生産体制
・他社には真似できないスピードと小回りを生かした一貫生産が可能
- 品質、納期、技術力に絶対の自信
・品質や納期が厳しい自動車業界の大手企業との取引実績
- 自動機部品の自社製作
・最新鋭設備を用いたミクロンレベルでの加工や測定による高精度部品の自社製作が可能

自動機設計製作



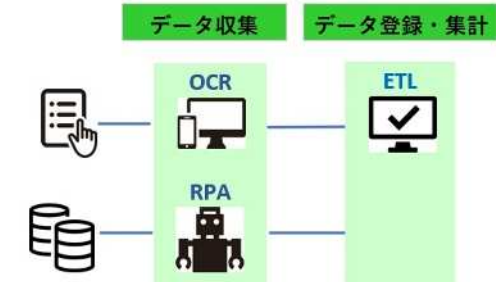
新事業(1) NC加工機の自動化



精密部品加工



新事業(2) 前処理の自動化



【会社概要】

所在地：由布市
代表者：代表取締役 桑野和泉
従業員数：58名
創業：昭和28年
売上高：4.9億円
事業内容：宿泊業

【成長戦略】

テーマ 「おんせん県大分」の観光をリードし、
地域の活力の維持・発展に寄与する「玉の湯の進化」

定量目標：5年後に売上高6.8億円(+1.9億円)、
従業員数68名(+10名)、付加価値額3.4億円(+1.1億円)

成長の方向性

医療と連携して、安心して長期滞在ができる
「Stay玉の湯」のオープンによる新たな成長事業の構築
「高付加価値化への取組」による既存事業のさらなる成長

【自社の競争優位性、強み】

- 高い知名度とブランディング
- ・総数100を超える湯布院旅館の中でも「御三家」と称される存在感と高い知名度を誇り、多くのリピーターが存在。
- 地域の持続可能な発展とともに
- ・今日の湯布院を形成するためオーバーツーリズムと古くから一線画し、湯布院観光を牽引してきた歴史が、当旅館の付加価値になっている。

新規事業

長期滞在型宿泊施設「Stay玉の湯」



既存事業「玉の湯」

由布院 玉の湯



【会社概要】

所在地：大分市
代表者：代表取締役 前田 貴一
従業員数：32名
創業：平成6年
売上高：14.8億円
事業内容：電気設備工事業

【成長戦略】

テーマ OITAからグローバルに羽ばたく送電線工事会社となる！！

定量目標：5年後に売上高26.0億円(+11.2億円)、
従業員数77名(+45名)、付加価値額4.8億円(+3.7億円)

成長の方向性

接続トレーニングセンター設置による自営線の接続技術者
(ジョインター)の育成

ケーブル布設に必要な特殊工具導入による大型案件への対応

【自社の競争優位性、強み】

大手メーカーからの高度技術の導入

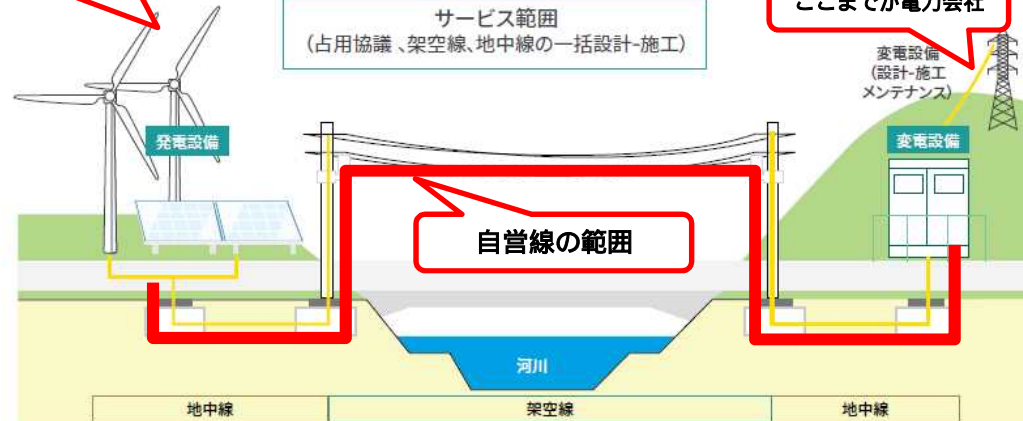
- ・66kV(6.6万ボルト)以上の特別高圧ケーブル工事は今後多くの需要が見込まれるが、国内には施工可能な工事会社が少ない。
- ・大手電線ケーブルメーカーとの業務提携により、66kVの特別高圧ケーブル工事が可能な高い技術力を取得。今後、154kV(15.4万ボルト)にも対応予定。



発電所の事業主が自分でつくる

サービス範囲
(占有協議、架空線、地中線の一括設計-施工)

ここまでが電力会社



自営線とは、発電事業者が自ら建設・維持管理する送電線のこと